

Die HJG-Unternehmensberatungs GmbH sucht für ihren Kunden einen.

Account Manager Banking (w/m/d)

Unser Kunde ist einer der weltweit führenden Anbieter von Management-Beratung, Technology Services und Outsourcing-Dienstleistungen.

Das Aufgabengebiet

- Sie positionieren das Solutions-Portfolio unseres Klienten bei den Kunden im Bereich Banken.
- Sie arbeiten eng mit Marketing und Liefereinheiten zusammen.
- Sie identifizieren Chancen und stimmen sich eng mit den Delivery Managern der operativen Einheiten ab.
- Mit Abschlussicherheit und Freude an der Aufgabe gelingt es Ihnen, neue Projekte zu gewinnen und das Engagement beim Kunden zu erweitern/ bestehende Projekte zu vergrößern.
- Sie verstehen sich als Berater des Kunden und positionieren unseren Klienten als strategischen Partner.
- Sie nutzen Ihre Erfahrungen, um das Angebot auf die Bedürfnisse der Kunden anzupassen.
- Sie denken strategisch und nutzen den Gestaltungsspielraum, den Ihnen das Portfolio an Services bietet.

Das Anforderungsprofil

- Sie sind seit mehr als 5 Jahren als Sales Manager, Vertriebsleiter, Account Manager oder in vergleichbaren Positionen ein anerkannter Ansprechpartner im Vertrieb von Services- Dienstleistungen.
- Sie gehen gerne auf Kunden zu, sprechen neue Themen an und pflegen Kontakte.
- Sie besitzen die Fähigkeit vertrauensvolle Beziehungen auf allen Ebenen auf- und auszubauen.
- Sie haben ein ausgeprägtes und breites Verständnis für die Chancen und Herausforderungen des Einsatzes von Lösungen und kennen den Markt.
- Eine strategische Verkaufsplanung und die systematische Entwicklung von Kunden bildet die Basis Ihrer Arbeit.
- Sie verstehen es, die Möglichkeiten eines internationalen Dienstleisters zu orchestrieren und zu transportieren.
- Idealerweise bringen Sie ein bestehendes Kontaktnetzwerk und Referenzen aus

erfolgreichen Financial Services Projekten mit.

- Sie haben ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und eine gewinnende Persönlichkeit.
- Sie zeichnen sich durch eine starke Ergebnisorientierung aus und verfolgen strategisch wichtige Themen mit hohem Engagement.
- Sprachen Deutsch und Englisch

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Rufen Sie uns an unter 089 900 580 0 oder senden Sie uns ihre Bewerbungsunterlagen an kaiser@hjj-gmbh.com. Bitte geben Sie die Referenznummer 2084 an, vielen Dank.