

Die HJG-Unternehmensberatungs GmbH sucht für ihren Kunden einen.

Account Manager Siemens (w/m/d)

Unser Kunde ist einer der weltweit führenden Anbieter von Management-Beratung, Technology Services und Outsourcing-Dienstleistungen.

Das Aufgabengebiet

- Sie verstehen sich als Berater des Kunden und positionieren dabei die Firma als strategischen Partner
- Sie pflegen und erweitern Ihr Kontaktnetzwerk aktiv und kontinuierlich
- Sie denken strategisch und nutzen den Gestaltungsspielraum, den Ihnen unser breites Portfolio bietet
- Mit Abschlussicherheit und Freude an der Aufgabe gelingt es Ihnen, neue Projekte zu gewinnen und unser Geschäft entlang der strategischen Prioritäten zu erweitern
- Sie betreuen und positionieren das Solution-Portfolio beim Kunden Siemens
- Sie nutzen Ihre Erfahrungen, um die Angebot auf die Bedürfnisse des Kunden anzupassen
- Darüber hinaus pflegen Sie eine enge Zusammenarbeit zwischen den Bereichen und Einheiten

Das Anforderungsprofil

- Sie verfügen über mind. 5 Jahre relevante Berufserfahrung als Ansprechpartner im Vertrieb von Services-Dienstleistungen (ggf. auch in einer Beratungs- oder Projektstätigkeit)
- Sie besitzen die Fähigkeit, vertrauensvolle Beziehungen auf allen Ebenen (in Fachbereichen und IT) auf- und auszubauen
- Eine strategische Verkaufs-Planung und die systematische Entwicklung von Kunden bildet die Basis Ihrer Arbeit
- Sie verstehen es, die Möglichkeiten eines internationalen Dienstleisters zu orchestrieren und zu transportieren
- Sie verfügen über ein aktives Netzwerk bei Siemens oder anderen Kunden innerhalb der Manufacturing Industrie.
- Sie überzeugen mit ausgezeichneten Kommunikationsfähigkeiten, einem überzeugenden Auftritt und einer gewinnenden Persönlichkeit
- Sie zeichnen sich durch eine starke Ergebnisorientierung aus und verfolgen strategisch wichtige Themen mit hohem Engagement
- Sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Rufen Sie uns an unter 089 900 580 0 oder senden Sie uns ihre Bewerbungsunterlagen an kaiser@hjk-gmbh.com. Bitte geben Sie die Referenznummer 2111 an, vielen Dank.