

Die **HJG-Unternehmensberatungs GmbH** sucht für ihren Kunden einen

Vertriebs- und Projektmanagement Ingenieur (w/m/d)

Unser Kunde gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Systemen zur Prüfung und Diagnose elektronischer und elektrischer Fahrzeugkomponenten.

Das Aufgabengebiet

- Durchführung und Steuerung von Vertriebsvorgängen und Angebotsverfahren
- Identifizierung und Gewinnung von Neukunden
- Planung und kontinuierliche Nachverfolgung der Vertriebsziele
- Ausbau und Pflege der Zusammenarbeit mit Bestandskunden bei abwechslungsreichen Kundenanforderungen in Kombination mit neuen Technologien
- Frühzeitiges Erkennen von Vertriebspotenzialen
- Erschließung neuer Branchen und Anwendungsfelder sowie Umsetzung neuer kreativer Ansätze
- Präsentation von Produkt- und Lösungsportfolio
- Systematische Analyse und Bearbeitung der Zielkunden

Das Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium z.B. der Informatik, der Elektrotechnik oder der Mechatronik oder vergleichbarer Studiengänge
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen und erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und/oder Dienstleistungen idealerweise bei Automobilhersteller oder -zulieferern
- Vertrieblicher Ehrgeiz mit hoher technischer/kommerzieller Affinität
- Gespür für die Kundenbedürfnisse
- Überdurchschnittliche kommunikative Kompetenz sowie ein verbindliches, selbstbewusstes Auftreten
- hohe Eigenmotivation, strukturiertes Arbeitsverhalten und Hands-on-Mentalität
- Idealerweise verfügen Sie über Kenntnisse der Organisations- und Entscheidungsstrukturen von Automobilunternehmen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Rufen Sie uns an unter 089 900 580 0 oder senden Sie uns ihre Bewerbungsunterlagen an kaiser@hjc-gmbh.com. Bitte geben Sie die Referenznummer 2142 an, vielen Dank.