

Die **HJG-Unternehmensberatungs GmbH** sucht für ihren Kunden einen

Vertriebsleiter (w/m/d)

Unser Kunde ist Experte für Prüftechnik. Das Portfolio reicht von der schlüsselfertigen Realisierung und Modernisierung von Prüfständen bis hin zur zukunftsorientierten Digitalisierung.

Das Aufgabengebiet

- Sie sind hauptverantwortlicher Verkäufer des gesamten Portfolios unseres Klienten und werden von den Geschäftsführern und einem Vertriebsteam unterstützt.
- Sie bauen das Netzwerk bei Kunden auf und aus. Der Kundenkreis umfassen die Hersteller und Betreiber von Schienenfahrzeugen, sowie Hersteller von Flurförderfahrzeugen, Landmaschinen, Baumaschinen und Vergleichbarem. Ein großer Kunde ist die Deutsche Bahn.
- Sie verantworten den kompletten Vertriebsprozess von der Generierung der Leads, Aufbau der Pipeline, Teilnahme an Ausschreibungen, sowohl in Deutschland wie auch im europäischen Ausland, bis hin zu Vertragsverhandlungen und Abschlüssen.
- Sie übernehmen die Durchführung von Marketingaktionen und Messebesuchen, die Sie zusammen mit dem Vertriebsinnendienst gestalten und planen.
- Sie arbeiten eng mit den Projektteams zusammen.
- Sie entwickeln ein tiefes Verständnis für die Produkte und Anwendungen und sind für die Kunden wichtiger Ansprechpartner auch in technischen Fragen.
- Sie halten engen Kontakt zu den Entwicklungs-, Produktions- und Servicebereichen, um Ihre Projekte zielgerichtet voranzutreiben.
- Gemeinsam mit der Geschäftsleitung entwickeln sie die Strategie der Zukunftsmärkte und Marktpositionierung.

Das Anforderungsprofil

- Erfolgreichen Studienabschluss mit technischer oder informationstechnischer Ausrichtung oder vergleichbare Berufserfahrung.
- 3 – 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Automatisierungslösungen oder Digitalisierungslösungen und Plattformen.
- Sie haben ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und eine gewinnende Persönlichkeit
- Sie haben eine ausgeprägte Erfolgsorientierung, Eigenmotivation, dynamisches Auftreten, Verhandlungsgeschick, sind durchsetzungsfähig und abschlussicher.
- Reisebereitschaft und verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse runden ihr Profil ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Rufen Sie uns an unter 089 900 580 0 oder senden Sie uns ihre Bewerbungsunterlagen an kaiser@hig-gmbh.com. Bitte geben Sie die Referenznummer 2161 an, vielen Dank.